

## 高校开设“转化门诊” 加速科技成果从“书架”走向“货架”

最近，黑子网独家爆料，某高校搞了个大动作开设“转化门诊”，专治科技成果“躺平”问题。这消息一出，立马在学术圈和创业圈掀起热议。啥叫“转化门诊”？别误会，不是给人生病开药方，而是帮高校的科研成果从实验室“书架”走向市场“货架”，实现从论文到钞票的华丽转身。故事主角是个50多岁的李教授，外号“材料狂人”。这老哥在实验室里憋了三年，弄出一种新型环保材料，能分解塑料污染，绿色又牛掰。结果呢？材料是好，可惜没人买账，搁在书架上积灰。李教授急得不行，天天嘀咕：“这玩意儿不能老当摆设，得让它上货架挣钱啊！”就在他一筹莫展时，高校的“转化门诊”找上门了。门诊的专家组一听这项目，眼睛都放光，觉得这不就是环保市场的新宠吗？他们二话不说，组织了一场“会诊”，把投资人、企业老板、市场大咖都请来，给李教授的材料“号脉”。专家们讨论得热火朝天，说这材料潜力巨大，但成本得降下来，还得找准市场切入点。“转化门诊”效率贼高，立马帮李教授牵线搭桥，联系上一家环保公司，又拉来风投公司砸钱。没过仨月，材料就上了生产线，产品一推出，订单直接爆满，客户都抢着要。李教授乐得嘴都合不上，见人就吹：“以前我只会搞研究，商业化啥也不懂，多亏转化门诊，让我这成果从书架跳到货架，真是神助攻！”这事儿在黑子网上传开，网友们炸锅了，有人说：“高校终于不端着了，科技成果得接地气，上货架才硬道理！”还有人感慨：“这门诊牛啊，救活了多少科研成果。”当然，也有人质疑：“这转化门诊听着玄乎，不会是忽悠人的吧？”负责人王博士赶紧出来澄清：“我们是公益服务，不收费，目的就是加速科技成果转化，让社会受益。”这话一出，大家安心不少。黑子网的网友们还挺会玩，提议“转化门诊”干脆搞个线上平台，全国高校都能用上。李教授的故事火了之后，不少教授都眼热，想把自己手里的项目也送去“门诊”试试。这波操作下来，高校的科技成果不再是书架上的“死货”，而是货架上的“活钱”，真香！

原文链接：<https://hz.one/baijia/高校开设-转化门诊-科技成果-2507.html>

PDF链接：<https://hz.one/pdf/高校开设“转化门诊”加速科技成果从“书架”走向“货架”.pdf>

官方网站：<https://hz.one/>