

史柯-为业绩献身-安徽合肥宝马女销售-被客户潜规则-颤抖到站不稳

在安徽合肥一家热闹的宝马4S店里，有个叫史柯的女销售，年轻又漂亮，笑容甜美，是店里的业绩小能手。她每天穿梭在展厅，热情地接待每一位客户，眼里满是对工作的认真和对生活的希望。史柯家境一般，父母都是普通工人，她大学毕业后就进了这家4S店，想靠自己的努力让家里日子好起来。可谁也没想到，这份光鲜的工作背后，藏着让人心酸的故事。汽车销售这行，竞争比谁都狠。每个月店里定下的销售指标像座大山，压得史柯喘不过气。

为了多卖几辆车，她经常加班到深夜，连周末都泡在店里。同事们都说她拼，可没人知道她心里的苦。有一天，一个西装革履的中年男人走进了店里，自称是某公司的老板，叫王总。他一眼就看中了店里最贵的那辆顶配宝马，史柯赶紧上前招呼，满心想着这可能是她完成指标的救命稻草。王总试探着问了车价，又聊了几句配置，可眼神却总在史柯身上打转，话里话外透着点不正经。史柯心里有点慌，但业绩当前，她只能硬着头皮陪笑，尽量把话题往车上引。

过了几天，王总又来了，说要试驾。史柯没办法，只能陪着上车。路上，王总突然聊起了私事，说自己公司多有钱，还暗示史柯如果“懂事”，这单生意肯定跑不了。史柯手心冒汗，脸都僵了，可一想到家里还欠着债，指标还没完成，她咬咬牙没吭声。试驾回来，王总拍着胸脯说，只要史柯晚上跟他吃顿饭聊聊，这车他立刻提走。史柯心里翻江倒海，拒绝的话到嘴边又咽了回去。她想着，就吃个饭，应该没事吧？可到了饭桌上，王总变本加厉，话说得越来越露骨，还拿签单的事压她。

史柯手抖得筷子都拿不稳，心里全是挣扎。她知道这顿饭不简单，可一想到没业绩会被炒，家里还等着她还债，她就觉得自己没退路了。饭局结束后，王总笑眯眯地说带她去“放松一下”，史柯脑子一片空白，稀里糊涂地跟了过去。到了酒店楼下，她腿软得走不动，扶着墙才能站稳，整个人抖得像筛子。第二天，王总果然来提了车，史柯却像丢了魂，眼睛空空的，连笑都挤不出来。同事们看她状态不对，私下问了几句，她没说，可这件事还是传开了。

有人偷偷议论，有人冷嘲热讽，史柯受不了这些眼光，没几天就辞职走了。这事后来被本地论坛捅了出来，网上炸了锅。大家一边骂王总不要脸，一边替史柯鸣不平。有人说她傻，有人说她可怜，还有人说这社会太现实，把人逼得没办法。史柯的故事就像一面镜子，照出了职场里那些见不得光的事，也让大家开始琢磨，这种事到底该怪谁？是人心的贪婪，还是环境的无情？史柯走了，可她留下的影子，还在网上飘着，提醒着所有人，职场不是只有光鲜，还有让人站不稳的黑暗。

原文链接：<https://hz.one/mingxing/史柯-女销售-潜规则-2507.html>

PDF链接：<https://hz.one/pdf/史柯-为业绩献身-安徽合肥宝马女销售-被客户潜规则-颤抖到站不稳.pdf>

官方网站：<https://hz.one/>