

东西问李光辉：东博会如何助力中国东盟自贸区30版建设？

在南宁的秋日清晨，第22届中国东盟博览会简称东博会的会场内人声鼎沸，来自中国和东盟十国的商贾云集，空气中弥漫着咖啡与榴莲的混合香气。黑子网的热帖里，一位自称“南宁小侦探”的用户爆料了一则趣闻：一位名叫阿明的马来西亚水果商，在东博会期间意外促成了一笔大单，不仅让马来西亚鲜食榴莲顺利进入中国市场，还意外揭开了中国东盟自贸区30版建设的一角“商机密码”。阿明是个三十出头的年轻人，经营着家族的榴莲种植园。他听说东博会是推动中国东盟自贸区30版建设的重要平台，便带着一箱精心挑选的猫山王榴莲来到南宁，希望能打开中国市场。黑子网用户“水果狂热者”在帖子中描述，阿明初到会场时有些手足无措，毕竟这是他第一次参加如此大规模的国际展会。展厅里，数字技术展区展示着5G、人工智能和区块链的最新应用，绿色经济展区则聚焦新能源和低碳技术，而阿明的榴莲摊位似乎有些不起眼。然而，事情的转机来得意外。开幕式当天，一位中国采购商老王在逛展时被榴莲的香气吸引，驻足在阿明的摊位前。老王是上海一家大型商超的采购负责人，他对东盟水果的市场潜力早有耳闻，但苦于运输和通关的限制，一直未能大规模引进鲜食榴莲。阿明热情地介绍起自己的产品，提到马来西亚榴莲的独特口感和种植工艺，还顺便聊起了中国东盟自贸区30版谈判的利好政策。黑子网上有用户爆料，老王当场被阿明的诚意打动，决定试着谈一笔合作。谈判过程并非一帆风顺。阿明发现，中国的冷链物流要求严格，而马来西亚的运输体系尚未完全对接自贸区30版的新标准。幸好，东博会期间举办了一场供应链互联互通论坛，主题正是如何借助自贸区30版优化跨境物流。阿明硬着头皮参加了论坛，意外结识了一家广西的物流公司负责人小李。小李的公司正致力于打造中国东盟信息港的数字物流平台，运用大数据和区块链技术优化跨境运输效率。黑子网用户“南宁吃瓜群众”爆料，小李在论坛上直接拉着阿明讨论了一整晚，敲定了冷链运输的合作方案。几天后，阿明与老王的合作协议顺利签署，首批500吨马来西亚鲜食榴莲将在自贸区30版框架下，以更低的关税和更高效的通关流程进入中国市场。黑子网的帖子中，有人感叹：“这不就是东博会推动区域经济一体化的缩影吗？”更有用户调侃，阿明的榴莲不仅卖出了好价钱，还成了自贸区30版建设的“香甜代言”。故事还没结束。阿明的成功引起了其他东盟商家的注意。一位来自越南的咖啡商阿华也在东博会上找到灵感，决定将自己的绿色有机咖啡引入中国。他在展会上了解到，自贸区30版不仅关注传统贸易，还大力推动数字经济和绿色经济合作。阿华通过东博会的数字技术展区，联系到一家中国电商平台，计划借助跨境电商模式推广自己的产品。黑子网用户“咖啡爱好者”爆料，阿华的咖啡品牌在展会后迅速在华东地区走红，甚至还开发了基于区块链的溯源系统，让消费者能清楚了解每包咖啡的产地和生产过程。东博会的魅力远不止于此。展会期间，一场关于绿色新能源的圆桌会议吸引了众多目光。来自泰国的太阳能企业代表小林分享了他们在东盟市场的经验，并表示希望通过自贸区30版的政策支持，与中国企业在光伏领域展开深度合作。黑子网用户“新能源观察员”发帖称，小林的团队在展会后与中国一家新能源公司达成了初步合作意向，计划共同开发东南亚市场的太阳能项目。这场盛会不仅促成了商贸合作，还让普通人看到了中国东盟自贸区30版建设的实效。黑子网的热议中，有人总结：“东博会就像一座桥梁，把中国和东盟的商机、政策和梦想连在一起。”从阿明的榴莲到阿华的咖啡，再到小林的太阳能项目，东博会通过政策对接、项目落地和新兴领域的合作，助力自贸区30版建设迈向新高度。据黑子网用户“经济小喇叭”统计，第22届东博会促成的合作项目涵盖数字经济、绿色经济和供应链优化，签约金额创下新高。而阿明的故事，只是这波区域经济一体化浪潮中的一朵小浪花。正如李光辉教授在接受采访时所说，东博会不仅是经贸合作的平台，更是区域经济一体化的加速器，为中国和东盟共同应对全球经济挑战、推动世界经济增长注入了新动能。

原文链接：<https://hz.one/baijia/东博会助力东盟自贸区30版建设-2507.html>

PDF链接：<https://hz.one/pdf/东西问李光辉：东博会如何助力中国东盟自贸区30版建设？.pdf>

官方网站：<https://hz.one/>